

Trajet - Certified Leasing Professional

OBJECTIFS

En collaboration avec l'Association belge de Leasing (ABL), nous donnons, au cours de cette formation, un aperçu complet du leasing B2B. Pour une bonne compréhension de tous les aspects, le monde du leasing est également abordé dans son contexte plus large. Ainsi, le cadre juridique, fiscal, comptable et financier est amplement abordé. Le certificat que vous pouvez obtenir à la fin de la formation constitue un atout majeur en tant que travailleur dans le monde du leasing.

Les objectifs de cette formation sont les suivants:

- vous faire connaître les différentes facettes du contrat de leasing;
- vous permettre de suivre le traitement comptable chez le "preneur" et le "bailleur";
- avoir une idée de l'encadrement juridique du contrat de leasing;
- vous offrir les outils pour évaluer correctement les risques liés au contrat de leasing.

RESUME

Catégorie:

- Retail banking

Niveau:

Basique

Type de formation:

Formation en classe

Prix:

- Membre: € 1380.00
- Non-membre: € 1666.00
- Partner BZB: € 1380.00
- Partner BLV: € 1250.00
- Incompany: sur mesure, prix à la demande

PUBLIC

La formation peut être suivie par différents groupes cibles:

- Toute personne désireuse d'acquérir une connaissance plus approfondie des activités et des différents (f)acteurs au sein du monde du leasing B2B:
 - Collaborateurs du secteur du leasing;
 - Collaborateurs bancaires;
 - Comptables

CONNAISSANCE PRÉ-REQUIS

Basic level: Les formations de ce type véhiculent surtout des notions théoriques afin de donner un aperçu global (initiation).

PROGRAMME

Contenu

Jour 1 – Positionnement, aspects généraux, cadre comptable et fiscal

Matinée - Module 1:

Donné par: Filip Indigne

- Notions et terminologie
 - Définition et notions pertinentes
 - Les principales formes de leasing
 - Le cycle de transactions du leasing
- Le marché du leasing en Belgique et en Europe
 - Informations sur le marché et pratiques du marché
 - Motivations du marché
- Motifs d'achat pour le preneur de leasing
 - Leasing versus gestion propre
- Arguments de vente pour le donneur de leasing
- Compliance/ KYC

Après-midi - Module 2:

Donné par: Christian Levie et Dirk Boeykens

- Définition du leasing
- Plan comptable
- Avis de la commission des normes comptables Aspects fiscaux particuliers
- TVA
- International Accounting Standard (IAS) 17

Jour 2 – Cadre juridique du leasing mobilier et Base du leasing immobilier dans la pratique

Matinée - Module 3:

Donné par: Pierre-Etienne Sacré

- Cadre juridique du leasing mobilier
 - Cadre légal (AR55 - MB du 20 septembre 2012)
 - Droits et obligations des parties (preneur, bailleur et fournisseur)
 - Sale & Lease Back
 - Exécution du contrat de leasing
 - Garanties
 - Rapport vis-à-vis de tiers
 - Obligations de publicité
 - Créancier gagiste
 - Propriétaire du bâtiment
 - Droit de rétention
 - Acheteur du matériel pris en leasing
 - Distinction avec d'autres formes de financement
 - Leasing opérationnel
 - Vente avec transfert de propriété différé
 - Location-vente
 - Renting

Après-midi - Module 4:

Donné par: Laurent Schinckus

- Base du leasing immobilier
 - Structure du leasing immobilier
 - Aspects comptables
 - Aspects fiscaux

Jour 3 – Cadre financier, Gestion des risques, Car lease, Vendor lease

Matinée – Modules 5 et 6:

Donné par: Philippe Tilkin et Geert Decarne

- Calcul financier
 - Coefficient d'actualisation des flux de trésorerie
 - Quelques variantes typiques dans les tableaux d'amortissement
- Aperçu de base du financement
 - Calcul de l'indemnité de rachat
 - Composantes de l'intérêt
- Gestion des risques
 - évaluation des contrats de leasing (acceptation de crédit)
 - Valeur des actifs pris en leasing (garantie)
 - Risques financiers et non financiers
 - Gestion interne des risques et processus
 - Remarketing
- Lutte contre le blanchiment

Après-midi - Modules 7 et 8

Donné par: Frank Van Gool et Lucie Ducuroir

- Car Lease
 - Situation spécifique des voitures de société en Belgique
 - Formes de leasing proposées, aperçu du marché et canaux de distribution
 - Fiscalité
 - Immatriculation des véhicules
 - Leasing opérationnel: services complémentaires
 - Aspects spécifiques du risque & valeurs résiduelles
 - Révision et fin du contrat
 - Comparaison Gestion Propre
 - Leasing Financier - Leasing Opérationnel
- Vendor Finance
 - Les caractéristiques et acteurs du marché
 - Outils de communication, soutien de la vente, financement global
 - Les diverses formes de coopération

Jour 4 - Examen de 10h -11h30 et module 9 Economie circulaire

Préparation des participants:

Avant de participer à la journée de formation, il est important de suivre l'e-learning. En effet, les journées de formation collectives sont entièrement basées sur la matière que vous avez parcourue lors de l'e-learning. De cette manière, le formateur peut immédiatement passer à des approches plus axées sur la pratique. Vous aurez accès à l'e-learning après paiement de votre facture.

- Pour le jour 1, vous préparez les modules 1 et 2.
- Pour le jour 2, vous préparez les modules 3 et 4.
- Pour le jour 3, vous préparez les modules 5, 6, 7 et 8.

Information examen:

Vous pouvez participer à un examen théorique avec des questions à choix multiples le jour 4. En cas de réussite à l'examen, vous serez l'heureux titulaire d'un certificat "Certified Leasing Professional".

Aspects pratiques:

Durée: 4 jours de formation

Heures: 9h-17h (6 heures de formation par jour)

Lieu: formation aura lieu à la Febelfin Academy, Bld Roi Albert II, 19 à 1210 Bruxelles

Préparation des participants: les syllabus seront disponibles fin juillet 2022.

MÉTHODOLOGIE

Une « **Formation en classe** » se suit en groupe. Vous êtes présent avec les autres participants et le professeur à un moment convenu dans la même salle de cours. Il existe des possibilités d'interaction et de feed-back, tant des participants à l'enseignant qu'inversement. Le matériel didactique se compose comme base d'une présentation via la plateforme d'apprentissage MyFA, complétée de supports divers tels que syllabus numérique, présentation, extraits audiovisuels...

Type de formation: Classroom

Durant nos **formations interactives**, nous sommes aussi proches que possible de la pratique professionnelle quotidienne. Conseils pratiques, schémas faciles à utiliser et situations ou cas reconnaissables ont la priorité. En outre, nos formateurs ne vous bombardent pas d'articles de loi ou de jargon, mais parlent la langue que vous utilisez chaque jour, dans l'exercice de vos fonctions.

Matériel didactique: Présentation Powerpoint